

Direct-Conseil-immo



En partenariat vous propose :

Des formations qualifiantes



Un an de coaching vente et d'optimisation de vos compétences commerciales en immobilier neuf

PACK INITIATION

à l'immobilier neuf
Qualifiant loi Alur
Durée : 14 H

- ▶ Déontologie & non-discrimination
- ▶ Généralités, similitudes, avantages, ciblage
- ▶ Méthode de vente
- ▶ Fiscalité des revenus locatifs
- ▶ Démarche commercial au quotidien

PACK PERFECTIONNEMENT

à l'immobilier neuf
Qualifiant loi Alur
Durée : 14 H

- ▶ Déontologie & non-discrimination
- ▶ Réglementation Vefa - Vir
- ▶ Fiscalité des revenus locatifs
- ▶ Financement des acquisitions immobilières
- ▶ Dispositifs fiscaux en vigueur
- ▶ Plan de vente RP et approche locative

PACK SPECIALISATION

à l'immobilier neuf
Qualifiant loi Alur
Durée : 14 H

- ▶ Déontologie & non-discrimination
- ▶ Réglementation et cadre juridique
- ▶ Fiscalité des revenus locatifs
- ▶ Location meublée
- ▶ Dispositifs fiscaux en vigueur
- ▶ Plan de vente investissement locatif



PENDANT UN AN

Des invitations hebdomadaires - mensuelles - trimestrielles à des webinaires de 30 minutes à 2 heures animés en direct de coaching vente et d'optimisation de vos compétences commerciales en immobilier neuf.*

▶ Chaque semaine : Direct hebdo & Coaching vente**

Séance de coaching vente en groupe sur des situations réelles.

▶ Chaque mois : Direct Mensuel Pratique**

Séance de mise en pratique et en applications des méthodes préconisées dans différents domaines de l'immobilier neuf.

▶ Chaque trimestre : Formation complémentaire de perfectionnement**

Séance de perfectionnement sur des sujets spécifiques de l'immobilier neuf et sur l'investissement immobilier.

▶ Occasionnellement : A des événements professionnels ou à des webinaires sur un thème lié à l'immobilier neuf

* A l'exception de la période des fêtes de Noël et fin d'année et des mois de Juillet et Aout

**Participation non obligatoire

FORMATEUR - TARIF - CONDITIONS - PRISE EN CHARGE

Le formateur :



Olivier Pigounides
Directeur commercial de
Direct-Conseil-immo

Olivier Pigounides

- . Diplômé de l'IAE de Toulouse (DESS - CAAE),
- . Expert en immobilier (collège des experts du SNPI),
- . Double expérience dans les domaines du marketing direct (1990 à 2000) et de l'immobilier (2001 à ce jour),
- . Formateur en techniques de vente directe appliquées à l'immobilier.

NB : Nous faisons appel occasionnellement à d'autres formateurs pour des thèmes spécifiques

Le calendrier des formations :

Sur demande

Le tarif :

Pour une formation qualifiante loi Alur de 14H et un an de coaching vente et d'optimisation de vos compétences commerciales en immobilier neuf : **490€ le Pack formation (non soumis à la TVA)**

Les conditions :

Toutes les sessions et séances se font en webinaire animées en direct par les formateurs
Vous devez remplir le contrat de formation pour recevoir vos codes d'accès.

La prise en charge :

Nous assurons vos démarches auprès des organismes dont vous dépendez pour obtenir la prise en charge de votre formation et réduire au maximum votre reste à charge.
Notre service formation vous renseignera sur le montant de votre prise en charge avant votre inscription et vous communiquera les dates des prochaines formations prévues.

Pour plus d'Informations et inscription :

Tel : **04.30.96.75.10**

Mail : **formation@direct-conseil-immo.fr**

Direct-Conseil-immmo

www.direct-produit-immmo.fr ● www.idea-immmo.com

